

## Commercieel Medewerker

Bouw jij graag relaties verder uit en voel jij je verantwoordelijk voor je klant? Door de groei van onze organisatie zijn wij op zoek naar een nieuwe collega en dus naar jou!

### Bij wie:

Herman Jansen is al sinds 1777 gevestigd in de Schiedam, een uniek familiebedrijf dat met passie ambachtelijk distilleert en dranken voor eigen merken en brandowners van hoge kwaliteit produceert. Het huidige Herman Jansen is naast Nederland wereldwijd actief met een eigentijds assortiment aan gedistilleerde dranken.

### Jouw rol:

Je komt als commercieel medewerker van Herman Jansen in een klein team te werken, je bent verantwoordelijk voor een aantal klanten die bij Herman Jansen hun gedistilleerde dranken laten distilleren en/of bottelen. Hierbij bouw je aan de relatie met de klant en haal je hier ook commerciële winst uit. Verder ben je de schakel tussen de interne afdelingen en de klant. Geen dag ziet er het zelfde uit, je werkzaamheden zijn diverse van het begeleiden van het orderproces, planning en onderhoud van de relatie.

### Wat breng jij mee:

- je beschikt over afgeronde opleiding op MBO+ niveau richting commercie;
- je hebt ervaring met projectmatig werken en het managen van processen;
- je beschikt over goede mondelinge en schriftelijke vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- kennis van Navision is een pré;
- je hebt relevante werkervaring, minimaal 3 jaar en voelt je thuis in een dynamische, veelzijdige organisatie;
- je bent in staat actief mee te denken en voorstellen te doen voor de optimalisatie van interne werkprocessen en samenwerkingsgericht;
- je bent klantvriendelijk, resultaat gedreven, proactief en weet de juiste prioriteiten te stellen;
- je kan plannen, organiseren en ben in staat om de spin in het web te zijn.

Voor meer informatie over deze functie kun je contact opnemen met Robert Bot, directeur B2B, telefoon 06-23842057.

Solliciteren kan door je motivatie met CV te sturen naar Cora Boutsma, [pz@hermanjansen.com](mailto:pz@hermanjansen.com).